



Growing Business for Women

ett utvecklingsprogram för kvinnliga företagare som vill växa.

Är du kvinna och vill utveckla ditt företag och växa?

**I så fall är Du välkommen att delta i programmet
*Growing Business for Women!***

Målet med programmet är att ge deltagande företag bästa möjliga förutsättningar att växa.

Exempel på innehåll:

- Strategisk företagsutveckling
 - Tillväxtens drivkrafter
 - Kapitalanskaffning
- Internationella affärer och expansion
 - Ditt personliga varumärke

Seminarier – Caféträffar – Coaching – Nätverk - Tillval

Platserna är begränsade till 15 företagarkvinnor. Programmet finansieras av Länsstyrelsen i Stockholm och kostar därför endast 3 000 kr i anmälningsavgift för grundprogrammet som består av tre caféseminarier, 5 utbildningstillfällen samt 3 coachingtillfällen och startar den 20 april och slutar den 21 oktober. Tillfällena hålls mellan kl 15-18.00, oftast på Kungsgatan 33. Utöver grundprogrammet erbjuds 6 tillvalsseminarier att välja mellan efter individuella behov och intressen. Dessa tillval är avgiftsbelagda.

För information och anmälan vänligen kontakta;

Gunilla Julin
gunilla.julin@astarcan.se
070-767 57 89

Karin Klerfelt
karin.klerfelt@astarcan.se
0707-41 41 03

Elcim Yilmaz
elcim.yilmaz@astarcan
0762700011

www.astarcan.se



Growing Business for Women Astarcan Business Summer Camp

ett utvecklingsprogram för kvinnliga företagare som vill växa.

**Är du kvinna och vill utveckla ditt företag och växa?
I så fall är Du välkommen att delta i programmet
*Growing Business for Women***

***Astarcan Business Summer Camps kommer att hållas
på en kursgård i närheten av Stockholm, för två
grupper 24- 25 juni resp. 1-2 juli med uppföljning i
augusti respektive oktober.***

***Omfattning, innehåll och syfte är det samma som
grundprogrammet men genomförs under en
komprimerad tidsperiod för att möjliggöra att fler får
möjlighet att gå.***

Platserna är begränsade till 15 företagarkvinnor. Programmet finansieras av Länsstyrelsen i Stockholm och kostar därför endast 3 000 kr i anmälningsavgift för ett Summer Camp som består av 2 heldagar med möjlighet att stanna på kursgård över natten till självkostnadspris samt 1 heldag som uppföljning och ett avslutande caféseminarium. 3 individuella coachingtillfällen ingår också. Utöver grundprogrammet erbjuds 6 tillvalsseminarier att välja mellan efter individuella behov och intressen. Dessa tillval är avgiftsbelagda.

För information och anmälan vänligen kontakta;

Gunilla Julin
gunilla.julin@astarcan.se
070-767 57 89

Karin Klerfelt
karin.klerfelt@astarcan.se
0707-41 41 03

Elcim Yilmaz
elcim.yilmaz@astarcan
0762700011

www.astarcan.se



”Growing Business for Women”

**Affärsutvecklingsprogram
riktat till kvinnor med befintliga
företag som vill växa.**

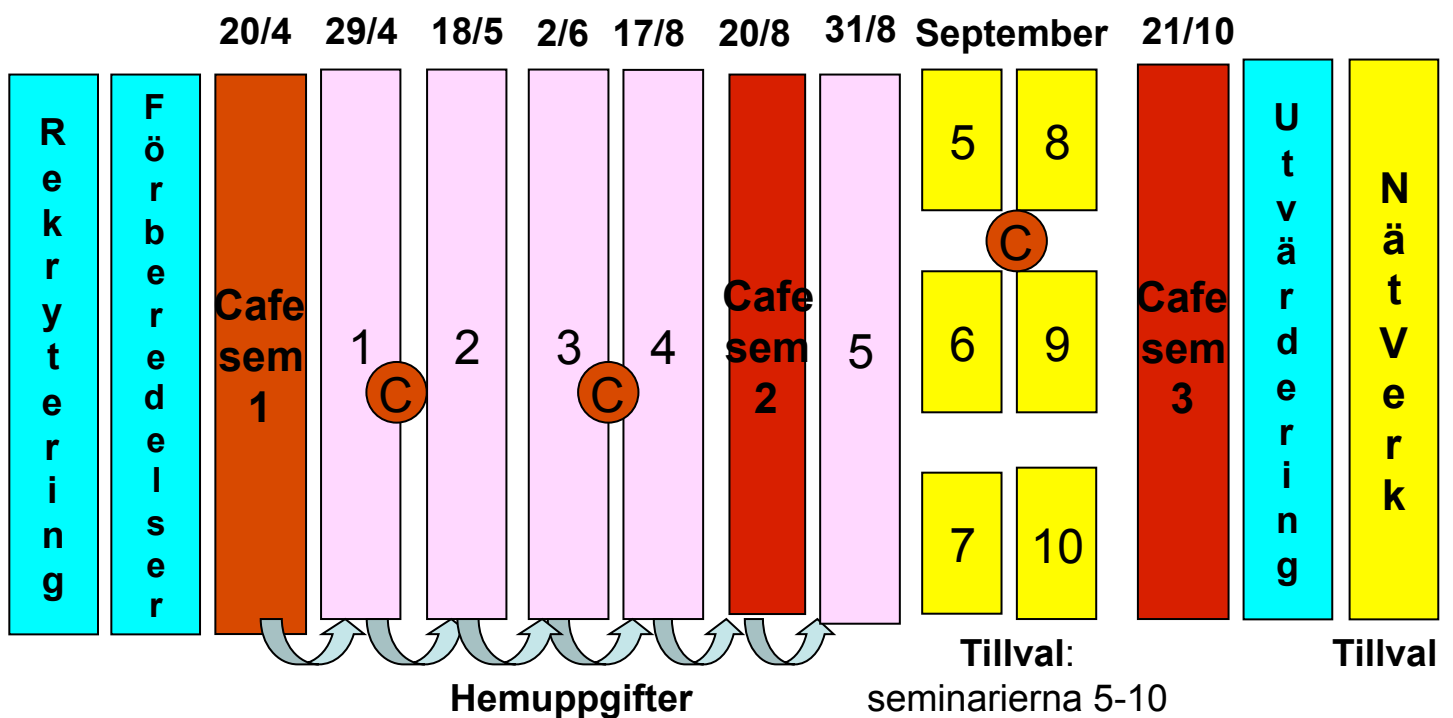
ASTARCAN AB



Översikt huvudprogrammet

2009

2010

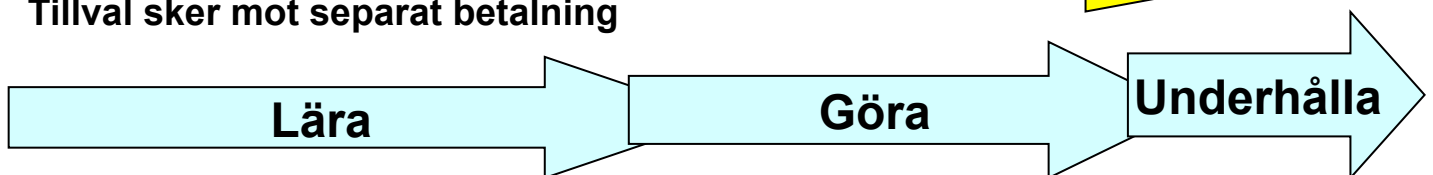


Ingår: 3 caféer och 5 obligatoriska seminarier à 3 timmar samt 3 timmar individuell coaching via telefon. Max 15 personer/grupp.

C = coaching vid valfria tidpunkter = hemuppgifter

Övr.tillval: Personliga analyser, Utökad Coachstöd, konsultinsatser, Internet program, mentorprogram

Tillval sker mot separat betalning





Kunskapscaféer

1. Kick-off – min väg framåt!

- Målbilder: Vad har jag uppnått om ett år?
- Vägen dit, planera
- Utse buddy

2. Kapitalanskaffning

- Hur fungerar kapitalmarknaden?
- Änglar, riskkapital, lån, investeringar – vad är vad och vilka är för/nackdelarna?
- Vad behöver jag förbereda inför en finansieringsdragning?

3. Redovisa

- Erfarenheter & tips
- Bilda nätverk för 2010



Seminarier/workshops

Obligatoriska

1. **Hur växa?** Om tillväxtföretagens utmaningar och möjligheter.
2. **Hur få fler/nya affärer och ta betalt?** Om de viktiga affärs- och försäljningsprocesserna.
3. **Hur synas?** Om marknadsföring/PR/media.
4. **Hur få hjälp av andra?** Om att skaffa och arbeta med styrelse och/eller advisory board.
5. **Hur tjäna pengar på mångfald?** Om att se affärsmöjligheter i det nya samhället

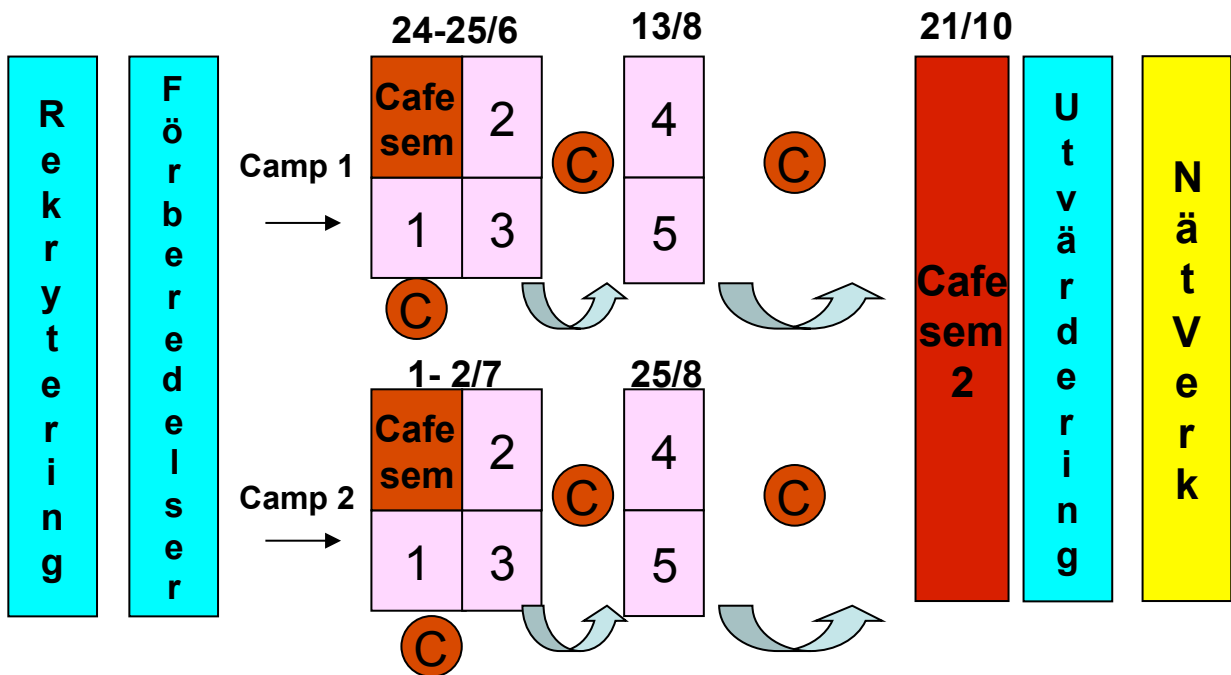
Tillval

1. **Hur byta/bryta normer och värderingar?** Om att ha annan etnisk bakgrund och ändå våga!
2. **Hur vinna?** Om förhandling och argumentation.
3. **Hur göra affärer med/i utlandet?**
Om internationella affärer - en översikt och vägledning.
4. **Hur nätverka dig till framgång?** Om betydelsen av nätverk för att växa och göra affärer.
5. **Hur arbeta med det personliga varumärket?** Om att styla dig själv och bygga ditt personligt varumärke.
6. **Hur orka?** Om Balans, hälsa och välbefinnande.



"Astarcan Summercamp"

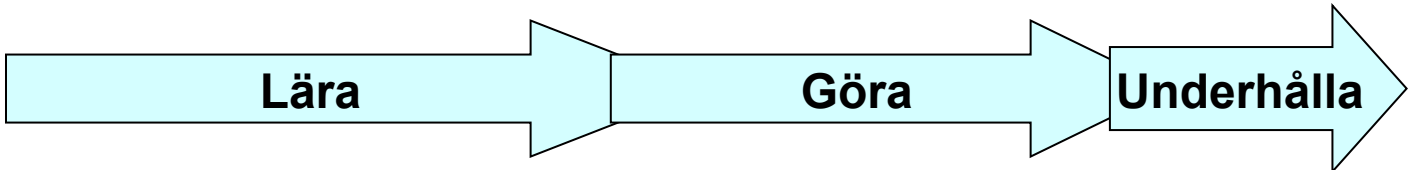
2009



Ingår: 2 caféer och 5 seminarier à 3 timmar samt 3 coachingtillfällen à 1 timme.
Max 15 personer/grupp

C = coaching = hemuppgifter

Tillval: Personliga analyser, utökat coachstöd, konsultinsatser, Internet program
Tillval sker mot separat betalning





Program

Dag 1 & 2 Camp 1: 24-25/6 alt Camp 2: 1-2/7

- **Café 1- Kick-off – min väg framåt!**
1. **Seminarium - Hur växa?** Om tillväxtföretagens utmaningar och möjligheter.
 2. **Seminarium - Hur få fler/nya affärer och ta betalt?** Om de viktiga affärs- och försäljningsprocesserna.
 3. **Seminarium - Hur synas?** Om marknadsföring/ PR/media.

Dag 3 Uppföljning Camp 1: 13/8 Camp 2: 25/8

1. **Seminarium - Hur få hjälp av andra?** Om att skaffa och arbeta med styrelse och/eller advisory board.
2. **Seminarium - Hur tjäna pengar på mångfald?** Om att se affärsmöjligheter i det nya samhället

Avslutning: Kick-out Camp 1 och 2 21/10

- **Café 2 – Redovisa**



Övriga tillval

- Personliga analyser
 - Utökad Coaching
 - Mentorprogram
- Prestation och Livskvalitet
 - Konsultinsatser
 - Nätverk
- Föreläsningsserie i september